

CAMPANIA NEWSTEEL PRESENTA

Napoli, 08/01/2021

≡ FX12

"Come e perché nasce FX12? Il bisogno, il prodotto e l'attività d'impresa in generale, i principali obiettivi, clienti e mercato servito"

FX12 nasce a seguito di una prolungata analisi sulle difficoltà riscontrate in fase di accesso al credito per le PMI e sull'efficacia delle soluzioni messe in campo dalla finanza tradizionale. Abbiamo focalizzato la nostra strategia sul fabbisogno di capitale circolante di aziende, in prevalenza di piccole dimensioni, al quale è possibile rispondere con soluzioni innovative. Tra queste possiamo sicuramente citare l'Invoice Trading ed il Dynamic Discounting che abbiamo provveduto ad adattare rispetto a quelle che sono le esigenze e le richieste del mercato dell'Italia meridionale, sviluppando così piattaforme fintech dedicate, realizzate in modo da facilitare il dialogo con le piccole imprese e presentando alcune delle tecniche la cui ampia diffusione è limitata al nord e centro Italia. Tramite Fx12 abbiamo attualmente creato quattro prodotti principali, tutti focalizzati sul finanziamento del capitale circolante mediante la cessione di fatture commerciali. I prodotti sono erogati tramite un unico marketplace dedicato all'invoice

trading, nel quale è possibile perfezionare operazioni di acquisto e vendita.

"Proiezioni verso il futuro: i risultati da oggi a tre anni, cosa sarete? Il mondo è fatto di continui cambiamenti e solo i migliori riescono a cambiare restando se stessi."

Il mercato della cessione dei crediti in Italia, in base alle ultime rilevazioni della Banca d'Italia, ha un valore complessivo di 42 Miliardi e il volume d'affari realizzato dalle società specializzate in invoice trading, per il 2019, copre solo una minima quota di mercato.

Le regioni meridionali hanno realizzato una performance complessiva di 4,4 Miliardi, che corrisponde a poco più del 10% rispetto al totale su scala nazionale. Dal punto di vista dell'attrattività per investitori, l'Italia meridionale sconta una serie di limitazioni che provocano una generalizzata perdita di fiducia e pregiudicano sul nascere la diffusione di soluzioni, anche se le stesse sono evidentemente efficaci ed innovative.

Fx12 offre un mix di prodotti mirati a risolvere specifiche esigenze al momento non coperte né dal sistema bancario, né da altri operatori fintech.

La proposta mediante tre linee di prodotti facilita l'individuazione delle esigenze e consente l'introduzione graduale di nuove soluzioni in un mercato in fase di cristallizzazione.

Fx12 va quindi oltre l'erogazione dei servizi, prevede la diffusione della finanza digitale presso le imprese operanti in Italia meridionale e la conoscenza di nuove forme di impiego ad investitori professionali ed occasionali. La focalizzazione territoriale è funzionale alla sempre più accurata conoscenza della composizione della domanda di capitale circolante e dell'offerta di impieghi a breve termine. Conoscenza che consentirà una sempre più accurata definizione dei prodotti e dei servizi ed il consolidamento della posizione competitiva in un mercato dalle potenzialità attualmente del tutto inesprese.

"Restiamo con i piedi per terra ma consci di ciò che siamo. Premi, traguardi, vittorie e sconfitte. Il curriculum vitae della startup degli ultimi mesi."

Anche se di recente costituzione FX12 ha già raggiunto notevoli traguardi. Abbiamo formalizzato nel mese di settembre l'ingresso nell'incubatore certificato Campania NewSteel e proposto la nostra



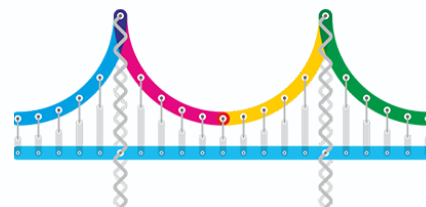
candidatura al programma KnowTrack presso l'Università Parthenope con riscontro positivo e firma del contratto nel mese di novembre; abbiamo aderito al bando Seed Sud indetto da CDP Venture, stringendo un accordo di investimento con ConfeserFidi in qualità di investitore professionale e CDP Venture. Abbiamo inoltre predisposto una piattaforma dedicata all'introduzione del fintech nel comparto agricolo, che sarà lanciata a breve e rappresenterà la prima piattaforma di invoice trading specializzata nello smobilizzo dei crediti della filiera agroalimentare.

“Cambiare il mondo attraverso il business, si può”. La visione romantica dell'imprenditore di ultima generazione che racconta la propria storia e che si circonda solo di collaboratori “folli e disperati”.

Il team di FX12 è composto da professionisti con competenze trasversali ed esperienze nel mondo della finanza.

L'amministratore unico è Rita Capitelli, la quale ha sviluppato le sue competenze nel mondo della finanza e del credito per le imprese lavorando per oltre 10 anni in società finanziarie ex art. 106. Pasquale Russiello vanta un'esperienza ventennale nell'ambito della cessione crediti e cartolarizzazioni, ha collaborato con alcune delle principali banche europee e ricopre il ruolo di operating partner. Giovanni Visone, esperto in S.E.O. e online advertising, ha lavorato per due anni a Londra presso la GIMO, dirigendo il gruppo di lavoro dedicato all'assistenza clienti, si occupa del marketing e del coordinamento delle attività informatiche. Bruno Palmese, responsabile area finanza, ha maturato una prolungata esperienza nell'ambito dell'analisi di bilancio, specializzandosi nel supporto e nel monitoraggio di startup, nel controllo delle performance economico-finanziarie e la progettazione d'impresa. Antonio Esposito e Dario

Cappiello ricoprono il ruolo di front office ed assistenza clienti. Sol Kin Dar srl, è il financial advisor della start up.



Campania NewSteel

Campania NewSteel srl, società promossa e partecipata dall'Università degli Studi di Napoli Federico II e dalla Fondazione IDIS - Città della Scienza, è il primo incubatore Accademico del Mezzogiorno certificato ai sensi del Decreto Crescita 2.0, ed una delle più rilevanti strutture a supporto della nascita e dello sviluppo di startup e spinoff innovativi in Italia.

Contatti:
incubatore@campanianewsteel.it
 081 18757664
 Ci troviamo in Via Coroglio 57,
 80124 Napoli
www.campanianewsteel.it/